

A Green Future needs intelligent Solutions.

SAG
Progress in Aluminium

Wir von der Salzburger Aluminium Gruppe sind international führend in der Herstellung von Tanksystemen, Leichtbaukomponenten und alternativen Antriebstechnologien wie Liquid Natural Gas. Gegründet in 1898 und heute weltweit an vielen Produktionsstätten mit unserem 1.200 Mitarbeitern/innen erfolgreich tätig.

Die Zukunft der Mobilität hält für uns spannende Herausforderungen bereit. Deshalb suchen wir kluge Köpfe – ab sofort an unserem Standort in Lend oder Wien - die uns helfen unsere Visionen umzusetzen:



Key Account Manager/in

Das erwarten wir:

- Nationaler und internationaler Vertrieb
- Geschäftsentwicklung und Neukundengewinnung
- Betreuung bestehender internationaler Kunden
- Erstellen von Kalkulationen und Angeboten, Angebotsverfolgung
- Preisverhandlungen und Vertragsabschlüsse mit Kunden

Sie bringen mit:

- ✓ Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- ✓ Mehrjährige Vertriebserfahrung im Außendienst, bevorzugt in der Automobilindustrie oder einem Industriebetrieb
- ✓ Reisebereitschaft, Kommunikationsstärke, eigenverantwortliches und selbständiges Arbeiten, sicheres Auftreten und starke Eigenmotivation
- ✓ Sehr gute MS Office Kenntnisse, SAP von Vorteil
- ✓ Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen:

- 👤 Ein interessantes und herausforderndes Arbeitsumfeld in einem dynamischen Unternehmen mit der Möglichkeit zur internationalen Weiterentwicklung, mit den verschiedensten Karriereöglichkeiten, zusätzlich zu einer attraktiven Vergütung (Jahresbruttogehalt auf Basis des Kollektivvertrages für das Metallgewerbe mind. EUR 50.000, Überzahlung je nach Berufserfahrung und Qualifikation) weitere Details unter www.sag.at

Wenn Sie als Teil unseres internationalen Teams auf der ganzen Welt für uns tätig sein möchten, dann melden Sie sich bei uns: bewerbung@sag.at

Alutech GmbH, A-5651 Lend, Nr. 25, Tel.: +43/6416-6500, www.sag.at